

2017年12月19日

R&I セミナー開催のお知らせ

『顧客本位』の投信販売会社の評価を考える

拝啓 時下ますますご清栄のこととお慶び申し上げます。
平素は格別のご高配を賜り、厚く御礼申し上げます。
さて、下記の通り、セミナーを開催する運びとなりましたので、ご案内申し上げます。
ご多用中とは存じますが、皆様のご参加を心よりお待ちしております。

敬具

※なお、このセミナーは事前申し込みをされた方で、弊社から受講票をお届けした方のみ参加できます。
参加には受講票が必要となりますので、その旨、ご了承ください。

株式会社格付投資情報センター
投資評価本部(担当:長谷川、海老澤)

記

『顧客本位』の投信販売会社の評価を考える
～顧客から選ばれる銀行、証券会社になるために～

◇日時：12月21日(木) 午後2時～4時20分 (受付開始、開場は午後1時30分より)

◇会場：日経カンファレンスルーム (東京都千代田区大手町1-3-7 日経ビル6階)
会場へのアクセスはこちらをご覧ください。
<http://www.nikkei-hall.com/access/>

◇プログラム

1. 基調講演 顧客本位の業務運営―「見える化」・KPI・第三者評価
小森卓郎・金融庁 総務企画局市場課長
2. 「R&I 顧客本位の投信販売会社評価」について
岡忠志・R&I 投資評価本部チーフアナリスト
3. 顧客本位をいかに経営に位置づけるか
仙波陽平・みずほ銀行 執行役員
4. パネルディスカッション 資産運用ビジネスの発展、高度化に向けて
パネリスト： 戸野川勇次・福岡銀行 営業推進部副部長
久保田由紀子・常陽銀行 営業推進部資産運用推進室長
柿沼英彦・イオン銀行 営業企画部長
モデレーター：岡田篤・R&I ファンド情報編集長

(講演内容や講演者は都合により変更する場合があります)

以上

※なお、受付は終了しております。申し訳ございません。